

## **Experian** **Divisione Automotive**

Experian ([www.experiangroup.com](http://www.experiangroup.com)) è leader mondiale nella fornitura di informazioni, servizi di analisi e di marketing che aiutano le aziende e i consumatori a gestire i rischi e ad accrescere la profittabilità delle loro decisioni commerciali e finanziarie.

Combinando strumenti informativi unici nel loro genere e una profonda conoscenza di consumatori, mercati ed economie mondiali, Experian collabora con le organizzazioni di tutto il mondo per stabilire e rafforzare le relazioni con la clientela ed accrescere il loro vantaggio competitivo.

Ai consumatori, Experian offre cruciali informazioni che permettono loro di prendere decisioni di carattere finanziario e d'acquisto con maggiore controllo e fiducia.

Experian annovera tra i suoi clienti società nei seguenti settori: finanziario e assicurativo, retail e vendite a catalogo, telecomunicazioni, utility, media, autoveicoli, tempo libero, e-commerce, immobiliare, dell'industria e statali.

Experian Group Limited è quotata alla Borsa di Londra (EXPN), ove concorre all'indice FTSE 100. Ha sede a Dublino (Irlanda) e le principali direzioni operative sono a Costa Mesa (California, USA) e Nottingham (GB). Conta più di 15.500 addetti in 36 paesi per una clientela estesa a 65 paesi. Il fatturato annuo supera i 3,8 miliardi di USD (2,8 miliardi di Euro).

Experian ricerca

### **Agenti di vendita** **Divisione Automotive.**

Per sviluppare la propria rete commerciale su tutto il territorio italiano nel business dei servizi ai concessionari automobilistici Experian vuole inserire in tutta Italia agenti per promuovere l'offerta Experian presso clientela prospect, identificando nuove opportunità di business, proponendo il prodotto in funzione delle caratteristiche e delle esigenze dei clienti.

In particolare, l'agente dovrà essere in grado di: qualificare la clientela target, gestire il contatto con il cliente sin dalla fase preliminare, occuparsi della stesura dell'offerta commerciale e condurre trattative a conclusione.

La ricerca è indirizzata a candidati con esperienze commerciali nella vendita di servizi o prodotti rivolti ai rivenditori di autoveicoli, disponibili a intraprendere sfide ambiziose ad elevato potenziale di crescita. Completano il profilo un forte orientamento agli obiettivi, doti organizzative e di risoluzione di problemi.

Il contratto previsto è quello di agente monomandatario e contempla un riconoscimento provvigionale molto interessante e commisurato al raggiungimento degli obiettivi.

In conformità a quanto previsto dal comma 3 art. 4 della Legge n.125/91, tutte le opportunità sono indirizzate a candidati di entrambi i sessi.

Gli interessati possono inviare un CV dettagliato, corredato di lettera di motivazione ed autorizzazione al trattamento dei dati personali ai sensi del D.lgs. 196/2003, a

[autocheck@experian.it](mailto:autocheck@experian.it) (rif: Agenti Automotive)